

# LE TERRAIN

AUTOMNE 2019

DES EXIGENCES  
ÉLEVÉES

PAGE 4





## Partenaires dans la prospérité

La rentabilité de votre entreprise repose sur des engins de chantier productifs et fiables. Et pour cela, du fer de bonne qualité ne suffit pas. Vous avez également besoin de services et d'un soutien proactifs de la part de votre concessionnaire d'équipement local. C'est ce qui distingue vraiment John Deere. J'ai cessé de compter le nombre de fois où des clients m'ont dit que la grande qualité du soutien offert par le concessionnaire local avait été un facteur déterminant dans leur décision d'acheter une machine John Deere. Bon nombre de ces clients parlent de leur concessionnaire comme si celui-ci était un partenaire plutôt qu'un simple vendeur. Cela en dit long sur notre réseau de concessionnaires.

En travaillant en étroite collaboration avec des clients comme vous, nos concessionnaires sont en mesure de bien comprendre vos activités et le rôle essentiel qu'y joue chaque machine. Ils peuvent ainsi recommander le type et le format adéquats de machine, des configurations spéciales et des accessoires correspondant aux applications et aux besoins uniques de votre entreprise. Ils peuvent également discuter des options de financement qui s'offrent à vous et proposer des garanties prolongées et des accords d'entretien qui vous aideront à mieux gérer les coûts de propriété et d'exploitation.

Mais le soutien offert par nos concessionnaires continue bien après la signature des documents de vente. Par exemple, pour pouvoir vendre notre équipement lourd de production, nos concessionnaires doivent répondre à des exigences strictes en matière de stock et de pièces, d'outils d'entretien, de capacité de travaux en atelier et de formation des techniciens. Et pour les soutenir, nous avons renforcé, voilà déjà plusieurs années, notre réseau régional de distribution et de dépôts de pièces. De cette façon, les concessionnaires auront en stock la pièce dont vous avez besoin, ou bien ils pourront l'obtenir dès que possible.

Et grâce à l'outil John Deere Connected Support, activé par le système télématique JDLink™, votre concessionnaire peut surveiller de près l'état de votre parc, diagnostiquer à distance les problèmes de vos machines et offrir rapidement la bonne pièce ou solution. Votre concessionnaire reçoit des alertes d'experts qui aident à régler des problèmes qui pourraient autrement entraîner des temps d'arrêt. Ces alertes sont produites par une équipe de spécialistes en matière de surveillance des machines John Deere, qui analysent les données et les tendances relatives aux problèmes courants qui sont recueillies auprès de milliers de machines connectées. Votre concessionnaire utilise ces alertes pour planifier de manière proactive la réparation appropriée, souvent avant même que vous sachiez qu'une machine a un problème.

Avec ses 34 groupes de propriétaires chez 430 concessionnaires aux États-Unis et au Canada, notre réseau de concessionnaires de calibre mondial veille à la poursuite de vos activités. Visitez un concessionnaire John Deere dès aujourd'hui pour entreprendre un partenariat avec votre concessionnaire local.

**David F. Thorne**

Vice-président directeur, ventes et marketing  
Construction et foresterie mondiales

# SOMMAIRE



ARTICLE-VELETTE

## DES EXIGENCES ÉLEVÉES

PAGE 4

Max Foote Construction construit des usines de traitement de l'eau et des eaux usées de premier ordre grâce à des machines John Deere.

## LE CHEMIN DE LA RÉUSSITE

PAGE 10

Un entrepreneur en travaux routiers de quatrième génération accorde une grande importance à sa relation de longue date avec son concessionnaire local John Deere.



## FAITES-EN PLUS

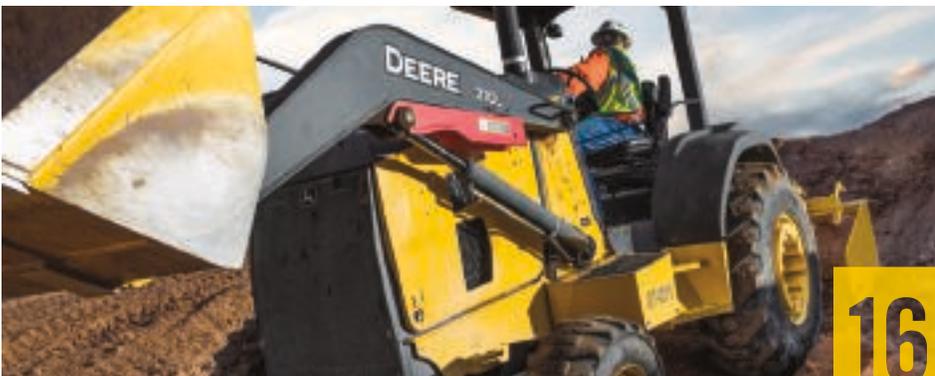
PAGE 14

Les derniers ajouts à nos machines de catégorie production sont conçus pour vous aider à en faire plus.

## PRÉPARER LE TERRAIN

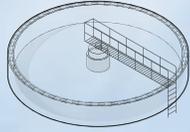
PAGE 16

Des entrepreneurs de Tempe, en Arizona, adorent les capacités d'augmentation de la productivité de nos tracteurs avec chargeur 210L et 210L EP.



# DES EXIGENCES ÉLEVÉES





*Le comté de Rankin, dans le Mississippi, est en pleine croissance. Jusqu'à tout récemment, la ville voisine de Jackson était responsable du traitement de l'eau et des eaux usées dans la région, mais les responsables du comté ont décidé de bâtir leur propre usine. Il s'agit d'un processus décisionnel que les professionnels de l'industrie appellent familièrement le « dénombrement des toilettes » et, maintenant que les toilettes ont été comptées, il est temps que l'équipe de Max Foote Construction fasse ce qu'elle sait faire de mieux.*

*– suite*



Le siège social de Max Foote Construction se trouve à Mandeville, en Louisiane, ville située en face de La Nouvelle-Orléans, de l'autre côté du lac Pontchartrain, mais les projets de l'entreprise amènent ses équipes à différents endroits dans le sud-est des États-Unis. « S'il y a une équipe de football de la SEC [Southeastern Conference] dans l'État, nous y travaillons », explique le président, Danny Russell. « Nous travaillons généralement sur 10 à 12 projets d'usine de traitement de l'eau et des eaux usées à la fois, et ces projets peuvent valoir de 5 à 75 millions de dollars, comme cette usine-ci, dans le comté de Rankin. »

L'entreprise emploie près de 80 travailleurs permanents, mais ce total peut grimper jusqu'à 160 à 250 en comptant les employés horaires, selon les travaux qui doivent être effectués. « En moyenne, nous embauchons de 60 à 75 % de notre

main-d'œuvre localement », ajoute Russell. « Nous avons donné du travail aux gens de la région. Nous traitons les membres de notre équipe équitablement et nous leur donnons un bon salaire, alors il n'est pas rare de se rendre dans une nouvelle région et de repartir avec un ou deux employés qui veulent venir travailler sur le prochain projet. »

### SE METTRE AU TRAVAIL

Max Foote Construction achète aussi ses matériaux localement, y compris le béton, le bois d'œuvre et le carburant. Et avec une usine de cette taille, c'est le travail du gestionnaire de projet J.D. Brown de garder un œil attentif sur chacune de ces ressources. « Ce chantier fait un peu plus de 12 acres », explique M. Brown. « C'est l'un des plus grands chantiers sur lesquels nous avons travaillé en ce qui a trait aux travaux d'aménagement de l'emplacement, de terrassement, d'excavation et

de bétonnage. Au total, les déblais des travaux de terrassement seront d'environ 150 000 verges cubes; ces déblais seront excavés, chargés et acheminés vers une zone de dépôt adjacente ou déposés dans des piles de stockage destinées au remblayage. Quant à la quantité de béton nécessaire au chantier, elle sera d'environ 26 000 verges cubes, dont la plus grande partie est destinée aux structures aquifères. »

Brown et son équipe travaillent fort afin de faciliter la réception définitive des travaux. « En fin de compte, nous construisons une usine clé en main. Et nous obtenons beaucoup d'aide en cours de route. L'ingénieur et le propriétaire sont partie prenante, et un grand nombre de fournisseurs d'équipement destiné à l'exploitation envoient des représentants pour offrir de la formation au personnel de l'usine. C'est pour ainsi dire un projet clé en main. »



MAX FOOTE CONSTRUCTION FIXE DES EXIGENCES ÉLEVÉES GRÂCE À SON PARC JOHN DEERE PRODUCTIF ET FIABLE :

EXCAVATRICE	EXCAVATRICE	BOUTEUR	BOUTEUR	BOUTEUR	CHARGEUSE À ROUES
<b>470G LC</b>	<b>210G LC</b>	<b>750K</b>	<b>700K</b>	<b>550K</b>	<b>524L</b>



## LA CULTURE DE MAX FOOTE

Lorsqu'on demande aux membres de l'équipe de Max Foote Construction la raison de leur succès au fil des ans, ils vous donnent tous la même réponse : Max Foote lui-même. « L'une des principales raisons pour lesquelles nous conservons nos employés, c'est l'exemple que Max Foote donne pour l'entreprise », explique le président, Danny Russell. « Il sait comment examiner un problème et y trouver une solution, et il partage cette solution avec tous ceux qui travaillent avec lui. C'est un bon patron. Il fait partie intégrante de l'entreprise, et c'est la raison pour laquelle les affaires vont très bien aujourd'hui encore. »

### LE PARC EST PRÊT

Mais il y a encore beaucoup à faire avant que Max Foote Construction ne remette les clés du projet, selon Dan Reese, le responsable du projet. « Nous avons commencé le chantier en janvier de cette année. Jusqu'à présent, nous avons mis en place 2 400 verges cubes de béton et excavé 15 000 verges cubes de terre. Le délai d'exécution est de 30 mois, mais je pense que nous pouvons bâtir l'usine en 24 mois : c'est mon objectif. Il faut se fixer un objectif ou bien on n'ira nulle part. »

Reese a bon espoir que son équipe et lui atteindront cet objectif à l'aide de leurs machines John Deere : une excavatrice 470G LC, une excavatrice 210G LC, un bouteur 750K, un bouteur 700K, un bouteur 550K et une chargeuse à roues 524L. « L'excavatrice 470G est un véritable bourreau de travail », dit Reese. « Elle déplace vraiment beaucoup de terre. La 210G fait exactement ce que nous avons besoin qu'elle fasse. Nous avons un bouteur 750K qui travaille dans les zones marécageuses, et avec la faible pression qu'il exerce sur le sol, le bou-

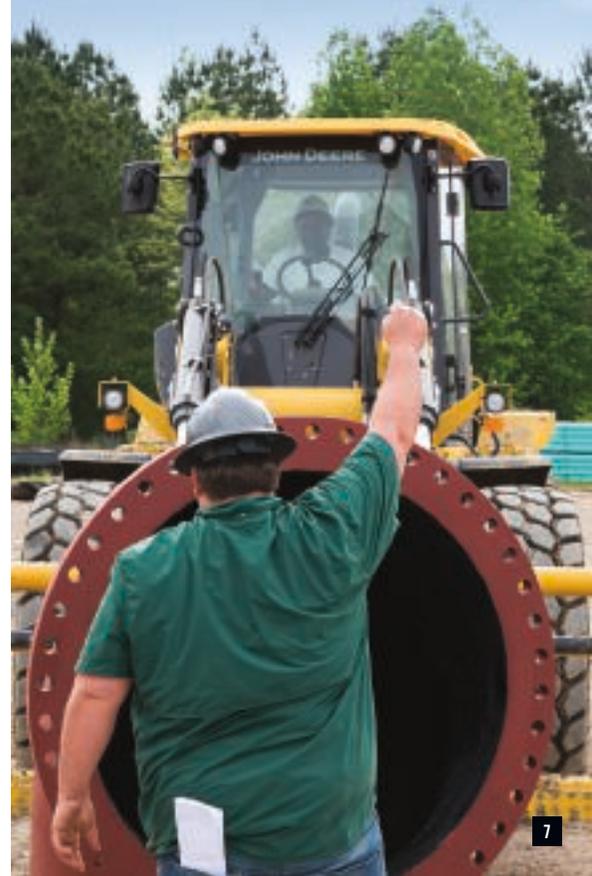
teur 700K est idéal pour les terrains humides. Nous utilisons la chargeuse à roue 524L pour décharger les camions, poser des pierres et transporter celles-ci jusqu'aux boîtes à roches. »

Ralph Holloway, gestionnaire de l'équipement, comprend la valeur qu'apportent les machines John Deere à tous les chantiers d'usine de traitement de l'eau et des eaux usées sur lesquels travaille Max Foote Construction. « Une grande partie de cet équipement restera sur place pendant toute la durée du projet », mentionne Holloway. « Nous déplaçons l'excavatrice 470G partout où elle est nécessaire, surtout lorsque nous avons besoin d'une grande portée et d'une grande profondeur d'excavation. Nous pourrions éventuellement la remplacer par une excavatrice plus petite. Nous avons deux bouteurs sur place, parce que ce projet nécessite le déplacement de beaucoup de terre. Et nous continuerons d'utiliser la chargeuse en raison de sa grande polyvalence : nous disposons d'une barre de 96 pouces à l'avant ainsi que de longues fourches de 72 po et d'un godet utilitaire. »

— suite

EN FIN  
DE COMPTE,  
NOUS  
REMETTONS  
UNE USINE  
CLÉ EN MAIN.

— J.D. Brown  
gestionnaire de projet,  
Max Foote Construction



► Pour les gros travaux de terrassement, Max Foote Construction utilise son excavatrice productive et fiable John Deere 470G LC.



## PROPRIÉTÉ DES EMPLOYÉS

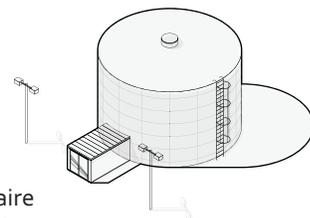
Selon J.D. Brown, gestionnaire de projet chez Max Foote Construction, il y a une autre raison pour laquelle tant de gens aiment travailler pour l'entreprise. « Nous appartenons aux employés. Chaque salarié a la possibilité d'acheter des actions de l'entreprise, et Max se fait un devoir de

distribuer les bénéfices aux employés à la fin de l'année. C'est très différent. Je ne connais personne d'autre qui fait cela. Max dit que cela vient de sa croyance selon laquelle on ne peut avoir de bons employés que si on les paie bien et qu'on les laisse avoir une participation dans l'entreprise. »

▲ L'équipe de Max Foote Construction discute de la stratégie du projet.

# EXCAVATRICE 470G EST UN VÉRITABLE BOURREAU DE TRAVAIL. ELLE DÉPLACE VRAIMENT BEAUCOUP DE TERRE.

– Dan Reese  
responsable de projet,  
Max Foote Construction



## ALLER DE L'AVANT

John Paul Adams, gestionnaire adjoint de l'équipement, sait que peu importe ce que l'équipe doit affronter sur le chantier, les machines se rendront là où elles doivent aller. « À la fin de l'année dernière, nous avons acheté 30 nouveaux engins John Deere. JDLink™ est d'une grande aide parce que nos chantiers sont très dispersés. Nous sommes toujours en mesure de repérer quelle machine se trouve à quel endroit. C'est un vrai plaisir de faire affaire avec notre concessionnaire, Doggett Machinery Services. Le chantier dans le comté de Rankin se trouve à 2,5 heures de notre siège social, mais le gérant du service après-vente de Doggett est le seul point de contact dans toute la région. Je l'appelle, puis il organise la communication et l'entretien avec d'autres concessionnaires locaux, que nous nous trouvons au Mississippi, en Géorgie, en Alabama ou au Tennessee : il s'occupe de tout, et nous pouvons ainsi poursuivre les travaux.

*Max Foote Construction, LLC est servie par Doggett Machinery Services, de Covington, en Louisiane.*

▶ Regardez la vidéo à l'adresse :  
[JohnDeere.com/TheDirt](https://JohnDeere.com/TheDirt)

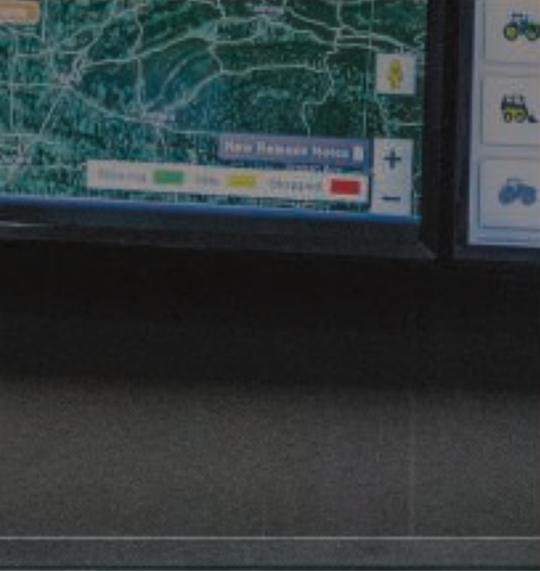
## VOIR DE LEURS PROPRES YEUX

Max Foote Construction a acheté 30 engins John Deere à la fin de l'année dernière. Pour célébrer cet événement, l'équipe a parcouru des centaines de kilomètres vers le nord pour voir ses machines sortir de la chaîne de production. « Je ne m'attendais pas à voir toutes nos chargeuses alignées en ordre », rapporte Ralph Holloway, gestionnaire de l'équipement. « Je savais qu'elles seraient bientôt prêtes, mais c'était tout de même spécial. Et j'ai vraiment apprécié la visite. Nous avons parlé à des ouvriers de l'usine, qui se sont tous montrés prêts à s'arrêter et à répondre à nos questions. Ils semblaient tous très déterminés et concentrés sur ce qu'ils faisaient. J'ai été impressionné. J'ai également été un peu étonné qu'ils nous servent des crevettes dans cette partie du pays, mais elles étaient excellentes. »



# LE CHEMIN DE LA RÉUSSITE

**LE CENTRE DE SURVEILLANCE DES MACHINES  
CL BOYD PERMET À L'ENTREPRENEUR EN TRAVAUX  
ROUTIERS HASKELL LEMON, D'OKLAHOMA CITY,  
DE POURSUIVRE SES ACTIVITÉS.**



*L'Oklahoma a été durement frappé par la grande dépression, après que les trombes de poussière du Dust Bowl eurent fait perdre leur emploi à des centaines de milliers de personnes. Beaucoup ont migré vers la Californie à la recherche de travail, comme le raconte le célèbre roman Les raisins de la colère. D'autres, comme Haskell et Irene Lemon, ont pris les emplois qu'ils ont pu trouver en Oklahoma. Après avoir obtenu leur diplôme de l'Université de l'Oklahoma au milieu des années 1930, le couple voyagea à travers l'État et occupa des emplois d'opérateurs d'engins consistant à étendre du gravier sur les routes de comté.*

« Ils étaient sur la route à bosser dur du dimanche soir au vendredi, ils se reposaient la fin de semaine, puis ils recommençaient », raconte leur petit-fils, Jay Lemon, copropriétaire actuel de Haskell Lemon Construction Co. avec son partenaire et cousin, Ken Wert. « Ils ont toujours voulu travailler à Oklahoma City, où se trouve le département des transports de l'État, mais celui-ci était sous la coupe des grands entrepreneurs. À la fin des années 1940, ils ont eu l'occasion de démarrer leur propre entreprise de pavage. »

En 1948, le couple entreprenant a fondé Haskell Lemon Construction. Au fur et à mesure que les États-Unis ont crû et prospéré au cours des décennies qui ont suivi la Seconde Guerre mondiale, l'entreprise, à l'origine un petit fournisseur de services de nivellement et de pavage, a pris de l'expansion et est devenue un entrepreneur en travaux routiers aux activités diversifiées. Au début des années 1950, l'Oklahoma a créé une autorité de péage, puis, en 1956, la Federal Aid Highway Act a été signée par le président Dwight Eisenhower. « Ces occasions ont vraiment solidifié l'entreprise », explique Jay Lemon. « Les grands chantiers couvrant plusieurs États ont été attribués aux grandes entreprises, et nous sommes devenus une entreprise de taille moyenne travaillant sur des projets situés plus près chez nous. »

Selon Lemon, une valeur fondamentale de l'entreprise depuis le début a été de « permettre à tout le monde de rentrer dormir chez soi tous les soirs ». Aujourd'hui, les équipes de Haskell Lemon travaillent dans un rayon de 145 km d'Oklahoma City. « Être une entreprise de nature locale nous distingue des autres entreprises », dit-il. « Nous voulons que nos employés puissent concilier le travail et la famille et être à la maison tous les soirs. Nous sommes fiers d'être une entreprise unie, une famille. »

#### UNE AFFILIATION DE LONGUE DATE

La relation de Haskell Lemon avec son concessionnaire local John Deere, CL Boyd Equipment d'Oklahoma City, remonte à fort longtemps. La grand-tante de Haskell était une membre de la famille Crews. Frank et Earl Crews se sont joints à CL Boyd dans les années 1930. Les deux hommes, ainsi que le fils de Earl, Robert, ont été présidents de l'entreprise pendant des décennies. « Haskell et Irene travaillaient souvent avec la famille Crews, qui leur offrait du crédit et du soutien lorsque leur entreprise était à ses débuts. J'ai toujours eu de l'affection, du respect et de l'admiration pour la famille Crews, et bien sûr pour CL Boyd et John Deere », ajoute Lemon.

Aujourd'hui, Haskell Lemon Construction est l'un des plus grands clients de CL Boyd. L'entrepreneur en travaux routiers exploite actuellement un grand parc de 32 engins de chantier John Deere, dont des bouteurs, des niveleuses automotrices, des camions articulés à benne basculante et des chargeuses à roues. En plus d'offrir des services de travaux routiers complets, l'entreprise exploite cinq usines d'asphalte mélangé à chaud. La famille possède également General Materials, Inc., une entreprise d'extraction de sable et de gravier qui approvisionne le secteur de la construction locale et le secteur de l'énergie. Pour prendre en charge ces activités, l'entreprise a récemment acheté plusieurs camions articulés à benne basculante 460E John Deere, ainsi que des chargeuses 824K et 844K.

– suite

## FAIRE LA GUERRE AUX TEMPS D'ARRÊT

Le centre de surveillance des machines de CL Boyd a joué un rôle clé dans le maintien en état de marche des grands parcs de Haskell Lemon et de General Materials. « À l'aide de JDLINK™, CL Boyd nous aide à faire le suivi de l'emplacement des machines, de leurs heures de service, de leurs temps morts, de leur état et de leur entretien », explique Lemon. « Nous recevons des rappels qui nous permettent de programmer des entretiens réguliers et périodiques à des moments qui nous conviennent et qui ne perturberont pas les opérations. Les alertes nous avertissent également si quelque chose ne va pas avec une machine, ce qui nous aide à éviter les pannes graves. »

Le spécialiste de la surveillance des machines de CL Boyd, Luis Hernandez, surnomme le centre de surveillance le « centre de crise ». Hernandez arrive au centre tous les matins à 6 h 45 précisément et balaie du regard trois grands moniteurs d'ordinateur. Trois grands écrans LED sont également montés sur les murs, sur lesquels les techniciens d'entretien ou les clients peuvent facilement consulter les renseignements sur le parc.

À l'aide de JDLINK, le système de surveillance des machines de John Deere, Hernandez garde un œil sur plus de 1 500 machines Deere pour les clients de CL Boyd. Chaque jour, il surveille de près les alertes de JDLINK. Bon nombre des alertes ne sont pas graves : peut-être un client doit-il planifier l'entretien d'une machine dans un avenir rapproché. Les alertes jaunes et rouges nécessitent une attention plus immédiate, donc la première chose que fait Hernandez chaque matin est de passer rapidement à travers les messages et de trier tout ce qui doit être fait.

« Notre objectif le plus important est de maintenir le client en service », dit Hernandez. « Nous voulons fournir des solutions proactives qui règlent les problèmes avant qu'ils deviennent majeurs et qu'ils causent des temps d'arrêt des machines. »

## CAPACITÉS JDLINK :



## HASKELL LEMON CONSTRUCTION EXPLOITE 32 ENGINES DE CHANTIER JOHN DEERE, NOTAMMENT :



CHARGEUSES À ROUES



NIVELEUSES AUTOMOTRICES



CAMIONS ARTICULÉS À BENNE BASCULANTE



BOUTEURS



Jay Lemon, copropriétaire de Haskell Lemon Construction, confie la surveillance de son parc à son concessionnaire local John Deere, CL Boyd Equipment. La relation remonte aux années 1930.

## EXPERTS EN EFFICACITÉ

Le centre de surveillance des machines et JDLink aident également Haskell Lemon à devenir plus efficace. Par exemple, le suivi du temps mort peut révéler qu'une machine est sous-utilisée. Le client peut vouloir déplacer la machine là où il en a plus besoin ou discuter avec un opérateur de ses attentes par rapport aux travaux. Puisque le temps mort consomme lui aussi du carburant et des heures de garantie, Hernandez indique souvent aux clients comment activer le mode d'arrêt automatique des machines. La surveillance du temps mort l'aide également à déterminer si une machine sous-utilisée a vraiment besoin d'une extension de garantie. « Si un client n'utilise une machine que quelques centaines d'heures par an, il n'a pas vraiment besoin d'une garantie prolongée, ce qui lui permet d'économiser de l'argent », explique-t-il.

Bien souvent, Hernandez peut aider à résoudre un problème par téléphone : par exemple, une machine présente une faible pression des pneus, un filtre bloqué ou un essieu qui surchauffe parce que l'opérateur laisse son pied en permanence sur la pédale de frein. « Nous pouvons donner un coup de fil au client et celui-ci peut régler le problème sans avoir à payer les frais de déplacement d'un technicien », affirme-t-il.

Si le problème est plus complexe, Hernandez peut enregistrer et surveiller les lectures en direct d'une machine utilisant la capacité de diagnostic à distance et, au besoin, envoyer un technicien d'entretien sur place. Cela l'aide à évaluer plus précisément ce qui se passe et à déterminer la meilleure ligne de conduite. « En comprenant ce qui provoque le déclenchement d'un code, je peux être certain que je propose la solution ou la pièce appropriée. »

« La technologie permet aux techniciens d'apporter les bonnes pièces sur le chantier dès le premier déplacement », dit Lemon. « Le centre de surveillance des machines et JDLink nous ont aidés à réduire considérablement le temps d'arrêt. »

C'est toujours un défi de recruter des opérateurs, mais posséder des machines de qualité équipées de la technologie la meilleure et la plus récente facilite les choses. « John Deere emploie des ingénieurs très astucieux qui ont mis au point d'excellentes caractéristiques », dit Lemon. « L'intégration d'une technologie intelligente sur ces machines nous aide à attirer et à fidéliser à la fois de nouveaux opérateurs et des opérateurs expérimentés. »

## BÂTIR L'AVENIR

Lemon aime construire des choses. « Une route est quelque chose que tout le monde tient pour acquis : si notre travail est excellent, personne ne le remarque. Mais nous sommes fiers de ce que nous faisons. Je suis chargé de combler ce besoin fondamental et de le faire de manière discrète, de passer inaperçu. »

**« CL BOYD NOUS AIDE À REPÉRER L'EMPLACEMENT DES MACHINES, À CALCULER LEUR NOMBRE D'HEURES DE FONCTIONNEMENT ET LEURS TEMPS MORTS, AINSI QU'À VÉRIFIER LEUR ÉTAT ET À ASSURER LEUR ENTRETIEN. »**

— Jay Lemon, copropriétaire, Haskell Lemon Construction

En plus d'assurer la surveillance de ses machines, CL Boyd aide Haskell Lemon à fonctionner de manière efficace en déterminant les machines, les bords tranchants, les pneus et les godets qui conviennent le mieux à ses applications. Le concessionnaire offre également des garanties prolongées et des forfaits d'entretien à des coûts fixes et prévisibles. « Nous n'avons pas assez de mécaniciens pour parer à toute éventualité », précise Lemon. « Les techniciens de CL Boyd ont reçu de la formation sur les technologies les plus récentes dont sont équipées les machines. Cela nous aide à effectuer les réparations de manière assidue, et leurs techniciens se sont beaucoup investis dans la formation approfondie de nos opérateurs sur les nouvelles fonctionnalités. Pour nous, cela a été d'une valeur inestimable. »

Lemon aide son fils Jack à apprendre le métier. « Nous sommes une famille de bâtisseurs qui construisent des routes et fournissent des matériaux qui contribuent à façonner l'Amérique. Notre famille a la chance d'œuvrer dans ce secteur d'activité depuis maintenant quatre générations, ce qui est également le cas d'un bon nombre de nos employés. C'est emballant de leur donner une chance de s'épanouir et de prospérer. Et c'est un grand plaisir de voir l'excellent travail qu'ils accomplissent. C'est très gratifiant. »

*Haskell Lemon Construction Co. et General Materials, Inc. sont servies par CL Boyd Equipment, d'Oklahoma City, en Oklahoma.*

 Regardez la vidéo à l'adresse : [JohnDeere.com/TheDirt](https://www.JohnDeere.com/TheDirt)

Voici les chargeuses à roues de catégorie production 744L, 824L et 844L et la chargeuse de manutention des agrégats 844L

# FAITES-EN

NOUVELLES COMMANDES ÉLECTROHYDRAULIQUES\*

CABINE REDESSINÉE

DIRECTION PAR LEVIER DE COMMANDE OFFERTE DE SÉRIE

ESSIEUX RENFORCÉS

**N**ous nous occupons des charges lourdes. Nos chargeuses hautement productives 744L, 824L et 844L, de même que notre chargeuse de manutention des agrégats 844L, combinent une puissance accrue avec une nouvelle cabine, une direction par levier de commande, des commandes intuitives et des moteurs diesel économes en carburant afin de réduire la fatigue de l'opérateur tout en consommant moins de carburant que les modèles précédents. Elles sont construites de manière à être robustes, avec un acheminement électrique et hydraulique plus fiable et des essieux renforcés à haute capacité, pour vous aider à rester productif toute la journée.

### Calme, sang-froid et chargement efficace

La nouvelle cabine a votre confort à cœur avec son siège réglable chauffant/ventilé et plus d'espace pour les jambes et pour le rangement ainsi que plus de ports d'alimentation que sur les modèles précédents. Le nouveau système HVAC offre une meilleure circulation d'air par rapport aux modèles précédents et un système automatique de contrôle de la température.

### Bouclez votre ceinture

Un dispositif de rappel de bouclage de ceinture de sécurité envoie une alerte au système de surveillance de la machine JDLink™ si la ceinture de sécurité n'est

pas bouclée dans les 60 secondes suivant le relâchement du frein de stationnement. Les autres améliorations au poste du conducteur comprennent des rétroviseurs chauffés et réglables à distance, un point d'ancrage avec des plateformes facilitant le lavage des fenêtres et une grande plateforme pour entrer dans la cabine et en sortir facilement.

### Il vous conduira toujours à bon port

La direction par levier de commande offerte de série (volant en option) offre une commande en douceur et à faible effort, idéale pour le chargement de camion avec déplacement en V.



### Expérience sur le terrain

Les commandes hydrauliques fixées sur le côté droit du siège sont plus faciles à utiliser et plus intuitives que celles des modèles précédents. Chacun des deux boutons multifonctions exclusifs dans l'industrie peut être programmé à partir de l'écran LCD pour gérer l'une des neuf fonctions sélectionnées.

### Économiseurs de carburant

Grâce à des avantages tels qu'un moteur économe en carburant, un convertisseur de couple verrouillable, et une pompe de

direction dédiée, les chargeuses de la série L consomment moins de carburant par rapport aux modèles de la série K.

### Acheminement fiable des câbles et tuyaux

L'acheminement des faisceaux de câbles électriques et des tuyaux hydrauliques a été considérablement simplifié par rapport à celui des modèles précédents pour améliorer la fiabilité et faciliter l'entretien. Plus de trois douzaines de tubes en acier remplacent 25 m (81 pi) de tuyaux.

### Assez robuste pour les travaux les plus difficiles

Des essieux robustes plus grands et d'une plus grande capacité avec refroidissement et filtration de série augmentent la durabilité dans des conditions exigeantes par rapport aux modèles précédents.

### Plus d'options

Les nouvelles configurations de manutention de grumes et de tuyaux des modèles 744L et 844L offrent une capacité de charge en virage complet supérieure à celle de la série K.

\* Comprend deux boutons multifonctions programmables /† Jusqu'à 16 % plus économe en carburant par rapport à la série K.

# PRÉPAREZ LE TERRAIN

*Le chantier d'un nouvel ensemble résidentiel dans le nord-est de Tempe, en Arizona, bourdonne d'activité. Les chargeuses à direction différentielle, rétrocaveuses, excavatrices, niveleuses automotrices et décapeuses vrombissent en harmonie, dans une orchestration soignée de puissance, de précision et de productivité.*

« Les immeubles d'habitation sont construits très près les uns des autres », affirme Tim Orozco, chef de chantier chez Ace Asphalt®. « Beaucoup de corps de métier travaillent dans la même zone en même temps, donc nous devons être en mesure de contourner beaucoup d'équipements différents. »

Selon Orozco, il y a une machine qui aide à contrôler le chaos, et c'est le tracteur avec chargeuse 210L EP de John Deere. « Il s'agit d'un chantier difficile. Nous sommes en train d'installer de nouvelles bordures de trottoir et de refaire une nouvelle couche de forme, une nouvelle couche de base et une nouvelle couche d'asphalte. On retrouve donc beaucoup de matériaux rocheux ici. Le 210L EP est vraiment polyvalent. Il est facile à manœuvrer. Il offre beaucoup de dégagement. Il s'agit tout simplement

d'une bonne machine polyvalente. Sa lame de boîtier et sa capacité à effectuer des virages serrés sont des caractéristiques vraiment pratiques pour nos opérateurs. »

En fait, Orozco espère voir davantage de tracteurs avec chargeuse sur ses chantiers. « Depuis que je suis à l'emploi d'Ace, nous avons acheté six de ces machines. Nous les avons depuis maintenant près de deux ans, et nous n'avons eu pratiquement aucun problème avec elles. Elles nécessitent peu d'entretien et sont très fiables. Nous les utilisons entre 60 et 70 heures par semaine : ce sont des machines dont on peut se servir tous les jours. Une entreprise de construction qui n'utilise pas un 210L EP dans les endroits exigus rate vraiment quelque chose. »

TEMPE,  
ARIZONA





## PRÊTS À PASSER À L'ACTION

De l'autre côté de Tempe, William Newell, opérateur universel chez Buesing Corp., tire également parti des nombreuses caractéristiques permettant d'accroître la productivité dont est doté le tracteur avec chargeuse 210L de John Deere.

« Cette machine est idéale pour les travaux d'aménagement de terrain pour trois raisons », dit Newell. « Son poids, sa stabilité et sa maniabilité. Elle peut charger un camion en un clin d'œil. Et niveler n'importe quoi. Elle peut déplacer des agrégats et de la terre. Jusqu'à présent, il n'y a eu aucune pile que j'ai été incapable de graver, de défaire, de manipuler ou de déplacer. Je peux poser des roches en un rien de temps. Je peux déverser un chargement de rochers, reculer, faire demi-tour, utiliser la lame de boîtier et la faire aller partout où j'ai besoin d'aller. Je peux descendre une pente avec un godet rempli, et son poids me permet de maintenir ma stabilité, alors je ne glisse pas sur les côtés. De plus, la visibilité est excellente. Je peux voir les deux pneus : je ne vais donc pas écraser quelque chose parce que je dois deviner où se trouvent mes pneus arrière. »

“ SA LAME DE BOÎTIER ET SA CAPACITÉ À EFFECTUER DES VIRAGES SERRÉS SONT DES CARACTÉRISTIQUES VRAIMENT PRATIQUES POUR NOS OPÉRATEURS. ”

– Tim Orozco, chef de chantier, Ace Asphalt



## TRAVAILLER ENSEMBLE

Tim Orozco, chef de chantier chez Ace Asphalt®, sait qu'il faut travailler en équipe pour réussir dans le désert. « Notre représentante du concessionnaire RDO Equipment Co., Teresa Reed, est venue un jour nous faire une démonstration du tracteur avec chargeuse 210L EP. Je l'ai moi-même essayé assez longtemps, et je l'ai trouvé génial : non seulement il pouvait effectuer des virages serrés, mais il pouvait contourner les différents équipements qui se trouvaient sur le chantier. C'est pourquoi nous avons choisi de lui acheter six autres de ces machines. »



## “LE TRACTEUR AVEC CHARGEUSE 210L PEUT CHARGER UN CAMION EN UN CLIN D’ŒIL”

– William Newell, opérateur universel, Buesing Corp.

Newell apprécie également les capacités de chargement du 210L. « Lorsque je charge un camion, je dispose de tout le dégagement nécessaire pour déplacer et vider le godet au-dessus du camion sans risquer de l'accrocher. J'adore cette caractéristique. Je peux charger un camion à déchargement par le fond en moins de cinq minutes. Je peux arriver sur place, creuser un peu plus profondément, utiliser un plus grand godet, m'en aller, déverser le chargement et le niveler avec la lame. « Et le tour est joué. »

Newell apprécie également beaucoup les améliorations apportées au poste du conducteur. « Disons que je fais un quart de travail de 10 heures. Quand on est assis tout le temps sur un siège dans la même position, c'est très dur pour les genoux, le bas du dos et le cou. Grâce au nouveau siège qui peut s'incliner et glisser vers l'arrière ou vers l'avant, je peux tourner mon corps de manière à conduire la machine plus confortablement. Je ne rentre pas chez moi avec des blessures au dos et au cou. Je ne rentre pas chez moi stressé parce que j'ai dû travailler dur ce jour-là pour arriver à des résultats. »

En fin de compte, Newell sait que le principal avantage du 210L touche à la rentabilité de son entreprise. « Dans le domaine de la construction routière, ce sont les agrégats qui rapportent le plus. En déplaçant des agrégats, on économise de l'asphalte. Si on réussit à bien les aplanir, il n'est pas nécessaire de commander autant d'asphalte. Il est possible d'effectuer la finition des agrégats avec le 210L presque aussi rapidement qu'avec une lame. Et si je peux poursuivre le travail avec une lame, tirer les coins et niveler, je peux continuer à gagner de l'argent. »

Ace Asphalt® et Buesing Corp. sont servies par RDO® Equipment Co., de Phoenix, en Arizona.

▶ Regardez la vidéo à l'adresse : [JohnDeere.com/TheDirt](https://JohnDeere.com/TheDirt)

# AUGMENTEZ VOTRE FLUX DE TRÉSORERIE.

**NE PAYEZ RIEN  
PENDANT 180 JOURS<sup>1</sup>**  
pour obtenir des pièces, de l'entretien et  
des accessoires grâce à *Zéro. Zilch. Nada.*

**Zéro. Zilch. Nada.**

**AUCUN PAIEMENT/  
INTÉRÊT**

ou

**1,9%**

DE TAUX  
DE CRÉDIT  
ANNUEL  
(APR)  
PENDANT

**PENDANT 180 JOURS<sup>1</sup>**

**12 MOIS<sup>1</sup>**

lorsque vous ajoutez des pièces, des services  
après-vente et des accessoires John Deere à  
votre compte PowerPlan.<sup>™</sup>

**PowerPlan<sup>™</sup>**

**Augmentez dès aujourd'hui votre flux de trésorerie  
grâce à *Zéro. Zilch. Nada.***

<sup>1</sup> L'offre se termine le 28 février 2020. Sous réserve d'approbation de crédit PowerPlan, un service de John Deere Financial, f.s.b. Offerte chez les concessionnaires participants. Certaines restrictions s'appliquent. Les réparations doivent être effectuées sur un équipement John Deere avec des pièces d'origine John Deere. Les achats antérieurs ne sont pas admissibles. Après la période de promotion, les frais d'intérêt commenceront à s'accumuler à un taux de crédit annuel (APR) équivalent au taux préférentiel plus 14,9 %. Taux de crédit annuel de 0 % pendant 180 jours et de 1,9 % pendant 12 mois à l'achat d'un minimum de 3 000 \$, dont au moins 1 000 \$ en pièces. D'autres conditions et taux spéciaux peuvent être offerts. Consultez votre concessionnaire pour plus de renseignements et d'autres options de financement.

CR2211559



**JOHN DEERE  
FINANCIAL**

fr.JohnDeereFinancial.ca



**JOHN DEERE**

[fr.JohnDeere.ca/Elevate](http://fr.JohnDeere.ca/Elevate)

## CHARGEZ DAVANTAGE.

VOICI LA CHARGEUSE DE MANUTENTION DES AGRÉGATS 844L. Par rapport à son prédécesseur, la chargeuse de manutention des agrégats 844L consomme moins de carburant, présente un effort de traction accru en première vitesse et comporte une pompe hydraulique réservée à la direction et au levage qui permettent des cycles plus rapides. Cela signifie que vous chargerez plus de camions dans une journée, tout en consommant moins de carburant. Et grâce à une cabine plus spacieuse pour un confort qui dure toute la journée, vous verrez comment toutes les chargeuses de catégorie production de la série L peuvent vous aider à diriger votre monde.



DIRIGEZ  
[VOTRE]  
MONDE